

Die Dämmstoffbranche entwickelt sich schnell weiter und wir von der swisspor sind stets dabei, diese Chance zu nutzen und zu wachsen. Um das zu schaffen, braucht unser Unternehmen kompetente und loyale Mitarbeitende, welche die swisspor Tag für Tag zum Erfolg führen. Wir sind die Nr. 1 im Dämmen und Dichten von Bauten und sind führende Schweizer Entwicklerin, Herstellerin und Anbieterin von Produkten und Systemen rund um die energieeffiziente Gebäudehülle.

Möchtest du unsere rund 600 Mitarbeitenden mit Weitblick und internationalem Aspekt unterstützen und bist du auf der Suche nach einer neuen Herausforderung? Als Verstärkung für unser Aussendienst-Team suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen

## **Verkaufsberater im Aussendienst (Region Zürich & Ostschweiz) 100 % (m/w/d)**

### **Das kannst du bewirken**

- Wir haben Kunden, viele tolle Kunden, die du in der Region Zürich und in der Ostschweiz betreuen darfst.
- Unsere Produktpalette und Systeme wirst du in- und auswendig kennen, um unsere Produktverwender, Architekten, Ingenieure und Baustoffhändler kompetent zu beraten.
- Schon mal einen ganzen Kundenlebenszyklus mitgemacht? Bei uns ist das Daily Business und das macht es so spannend.
- Immer ein Auge auf die Baubranche: Was, wo und wann wird gebaut? Du hast die Baubranche systematisch und mit Herzblut mittels eines CRM-Tools im Griff.
- Ein wenig Kontrolle muss auch sein: Du übernimmst die Gebiets- und Budgetverantwortung.
- Du nimmst unsere bestehenden Prozesse unter die Lupe und bringst dich mit neuen Ideen und Verbesserungsvorschlägen aktiv ein.

### **Das bringst du mit**

- Wir suchen Gebäudehüllen-Profis. Du hast eine Ausbildung als Dachdecker/Spengler/Zimmermann bestenfalls mit einer Weiterbildung zum Polier/Meister.
- Um den verkäuferischen Charme bestens einsetzen zu können, wünschen wir uns auch eine Weiterbildung im Verkauf und fundierte Microsoft-Anwenderkenntnisse.
- Wie sagt man so schön: Eine gute Kommunikation ist das A und O – das ist uns wichtig. Du hast bereits Erfahrung beim Beraten und Verkaufen in der Baubranche? Schon den ersten Pluspunkt gesammelt!
- Du arbeitest selbständig, strukturiert und präzise.
- Du behältst auch bei vielen Anfragen den Überblick, bist in der Lage zu priorisieren und die Zeit effizient einzuteilen.
- Wir wissen, dass es anspruchsvollere Kundengespräche gibt, aus diesem Grund sind Soft Skills wie Geduld und Ausdauer von Vorteil.

### **Warum swisspor**

- 1971 gegründet, verkörpern wir bis heute die Schweizer Werte, höchste Qualität, Pioniergeist und Nachhaltigkeit und stellen unsere Mitarbeitenden ins Zentrum.
- Wir pflegen einen wertschätzenden Führungsstil und ein unkompliziertes und kollegiales Miteinander, eine offene Fehlerkultur und fördern Kreativität.
- Du bist bei uns keine Nummer: Für gute Ideen haben wir ein offenes Ohr. Wenn deine Idee unsere Kunden oder unsere Produkte, Dienstleistungen oder Prozesse weiterbringt, dann setzen wir diese auch um.
- Wir offerieren attraktive Benefits im Rahmen der eigenen Sammelstiftung, Versicherungen und mindestens 25 Ferientage.
- Wir sind auch ein Team, das am gleichen Strick zieht. Dank regelmässigem Austausch, Hilfsbereitschaft und offener Kommunikation lernen wir voneinander.
- Unsere motivierten Mitarbeitenden machen den Unterschied und leben den «Unternehmer-im-Unternehmen» täglich vor.

Haben wir dich überzeugt? Wunderbar - dann bewirb dich noch heute und lade deine Bewerbungsunterlagen unter [www.swisspor.com](http://www.swisspor.com) mit dem Motivationsschreiben, deinem Lebenslauf und einem Foto von dir hoch.

Wir freuen uns auf dich!

swisspor AG  
Bahnhofstrasse 50  
6312 Steinhausen  
056 678 98 98  
[hr@swisspor.com](mailto:hr@swisspor.com)

